

# **BIBUS METALS**

## **SUPPORTING YOUR SUCCESS**

«be part of the success!» Seit über 40 Jahren agieren wir als international tätiges, inhabergeführtes Handelsunternehmen und beliefern unsere Kunden aus der Maschinenindustrie, der Uhrenindustrie, der Luft- und Raumfahrt, der Energietechnik und anderen Hightech-Branchen, mit Hochleistungswerkstoffen (Nichteisenmetalle, Nickellegierungen und Titan) ab unserem hochmodernem CH-Service-Center oder aus Neufertigung.

**Willkommen in der BIBUS-Familie!** Zur Verstärkung unseres Verkaufsteams am Standort Fehraltorf (ZH) suchen wir zum nächstmöglichen Termin:

## **Verkaufssachbearbeiter (m/w/d – 100%)**

### **Sales Manager (m/w/d – 100%)**

Als Schnittstelle zwischen unseren Kunden, unserem Service-Center und Lieferwerken, sind Sie für die optimale Auftragsabwicklung und Kundenofferten zuständig. Sie sind der Ansprechpartner Ihrer Kunden, erkennen deren Bedürfnisse und legen Ihre Aktivitäten darauf aus, diese bestmöglich zu erfüllen.

#### **Ihre Aufgaben:**

- aktive Kundenbetreuung sowie Neukundenakquisition
- Ausbau unserer Marktposition in den Bereichen Uhrenindustrie, Luft- und Raumfahrt
- Verkauf unserer Spezialprodukte: Bleche, Platten, Rundstäbe, Rohre
- Verkauf unsere Dienstleistungen (Wasserstrahlschneiden, anspitzen/anfasen, sägen etc.)
- aktive Kundenbesuche und Unterstützung an Fachmessen
- selbständiges Erstellen von Angeboten inkl. Kalkulation (nach gründlicher Einarbeitung)
- aktives Nachfassen von Angeboten mit dem Ziel den Auftrag abzuschliessen

#### **Ihr Profil:**

- Sie verfügen über gute Kenntnisse in FR / DE / ENG, jede weitere Sprache ist von Vorteil
- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder eine Grundausbildung als Polymechaniker mit kaufmännischer Weiterbildung
- Hohe Vertriebsaffinität sowie Verhandlungsgeschick
- Strukturiertes und organisiertes Arbeiten
- Reisebereitschaft für gelegentliche Kunden- und Messebesuche

#### **Wir bieten:**

- Ziel- und praxisorientiertes Einarbeitungsprogramm
- Flache Hierarchien und «open-door-policy»
- Möglichkeit von max. 20% Homeoffice (nach erfolgreicher Einarbeitung)
- Möglichkeit zur Weiterentwicklung (KAM)
- ein motiviertes und kollegiales Team das Ihnen zur Seite steht
- jährliche Mitarbeitererevents
- familiäre Unternehmenskultur

#### **Ansprechpartner:**

Mike Zika (Geschäftsführer)  
Telefon: +41 (0)44 877 54 20

#### **Jetzt online bewerben:**

info@bibusmetals.ch

#### **Besuchen Sie uns im Internet:**

[www.bibusmetals.ch](http://www.bibusmetals.ch)